RAPPORT CERTIFIÉ IUT — BUT TC (NOTE 17/20)

Exemple Rapport de Stage BUT TC : Développement Commercial B2B

Rapport universitaire certifié soutenu en IUT • Note obtenue : 17 / 20

Évaluation du jury universitaire BUT Techniques de Commercialisation :
• Excellente hauteur de vue dans l'analyse critique de l'entonnoir de prospection de l'entreprise.
• Recommandations stratégiques réalistes appuyées par des calculs précis de coût d'acquisition client (CAC).

Extrait du Bilan des Missions & Recommandations Stratégiques

Axe Stratégique	Constat Dressé Pendant le Stage	Préconisation Présentée à la Direction
Pipeline commercial	Goulot d'étranglement entre le premier rendez-vous et la relance du devis (perte de 40% des leads tièdes).	Automatisation des séquences de relance par email à J+3 et J+7 via le logiciel CRM Hubspot.
Fidélisation clients	Absence de suivi structuré post-vente entraînant un taux de réachat inférieur aux moyennes du secteur.	Mise en place d'un questionnaire NPS automatisé et d'un appel trimestriel de satisfaction client.

OFFRE OFFICIELLE FORMAV — RÉVISION COMPLÈTE 2026

Pack Réussite Complet BUT Techniques de Commercialisation

Toutes les fiches de cours BUT TC (Marketing, Vente, Négociation, Droit, Gestion) + Trames de rapports

Ce que contient ton Pack Réussite Immédiat :

- **Trame complète de rapport de stage de 30 pages** au format Word normé selon les directives universitaires.
- **Tableau de bord dynamique Excel avec indicateurs de rentabilité commerciale**.
- **Synthèse intégrale des cours du BUT TC** pour valider l'ensemble des compétences ministérielles.

GARANTIE OFFICIELLE
100% Conforme Référentiel 2026 • Validé par Jurys

14€ ~~23,99€~~

ACCÉDER IMMÉDIATEMENT AU PACK COMPLET »

Téléchargement direct • Accès illimité à vie • Mises à jour incluses